

**PAIP**

ul. Kościelna 21, 60-536 Poznań

T 061 665 76 70 Fax 061 665 76 76 E info@paip.poznan.pl

>>

Poznań, 15.10.2010r.

## ZAPYTANIE OFERTOWE

### **POSTANOWIENIA OGÓLNE**

Stowarzyszenie PAIP stosując zasadę konkurencyjności zaprasza do złożenia oferty, której celem będzie wyłonienie wykonawcy, który przeprowadzi usługi szkoleniowo-doradcze w ramach projektu „Vademecum Innowacyjnego Przedsiębiorcy” realizowanego na terenie województwa lubuskiego. Projekt jest współfinansowany ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki.

Niniejsze zapytanie zostało ogłoszone na stronie internetowej projektu [www.vip.paip.pl/lubuskie](http://www.vip.paip.pl/lubuskie) oraz w siedzibie Zamawiającego.

### **INFORMACJE O ZAMAWIAJĄCYM**

Poznański Akademycki Inkubator Przedsiębiorczości  
ul. Kościelna 21  
60-536 Poznań  
tel.: 61/ 665 76 70  
fax: 61/ 665 76 76  
NIP: 792-112-79-71

### **OPIS PRZEDMIOTU ZAPYTANIA OFERTOWEGO**

Przedmiotem zamówienia są: **usługi szkoleniowo-doradcze umożliwiające uzyskanie wiedzy i umiejętności niezbędnych do założenia i prowadzenia firmy typu spin off/spin out. Szkolenia i doradztwo będą kierowane do uczestników projektu „Vademecum Innowacyjnego Przedsiębiorcy” realizowanego na terenie województwa lubuskiego.**

**Projekt „Vademecum Innowacyjnego Przedsiębiorcy”** jest realizowany w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki, Priorytet VIII „Regionalne kadry gospodarki”, Działanie 8.2 „Transfer wiedzy”, Poddziałanie 8.2.1 „Wsparcie dla współpracy sfery nauki i przedsiębiorstw”. Projekt obejmuje 5 cykli szkoleniowych, w ramach których zostanie przeszkolonych 90 uczestników. Beneficjenci Ostateczni nabędą wiedzę dotyczącą m.in.: przygotowywania profesjonalnego biznesplanu, sposobów i źródeł finansowania działalności gospodarczej, umiejętności menedżerskich oraz uzyskają informacje dotyczące efektywnego prowadzenia firmy typu spin off/spin out. Szkolenia przyczynią się do aktywizacji środowiska akademickiego oraz wpłyną na poprawę sytuacji gospodarczej Lubuskiego. W ramach projektu świadczone będzie również indywidualne doradztwo, którego celem jest wspieranie innowacyjnych pomysłów na własną działalność gospodarczą, podniesienie kapitału

1

Człowiek – najlepsza inwestycja



**KAPITAŁ LUDZKI**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

UNIA EUROPEJSKA  
EUROPEJSKI  
FUNDUSZ SPOŁECZNY



**PAIP**

ul. Kościelna 21, 60-536 Poznań

**T** 061 665 76 70 **Fax** 061 665 76 76 **E** info@paip.poznan.pl

>>

intelektualnego dotyczącego nowatorskich rozwiązań, transferu technologii czy komercjalizacji wiedzy. W ramach indywidualnego doradztwa dla uczestników opracowane będą przez ekspertów Indywidualne Plany Działań.

**Grupy szkoleniowe:**

- I GRUPA: 18 uczestników, termin szkolenia: grudzień 2010 – luty 2011
- II GRUPA: 18 uczestników, termin szkolenia: grudzień 2010 – luty 2011
- III GRUPA: 18 uczestników, termin szkolenia: styczeń 2011 – marzec 2011
- IV GRUPA: 18 uczestników, termin szkolenia: marzec 2011 – maj 2011
- V GRUPA: 18 uczestników, termin szkolenia: marzec 2011 – maj 2011

**Zakres tematyczny szkoleń:**

1. Trening kreatywności (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): pobudzanie kreatywności różnymi technikami, m.in.: blue ocean, metoda analogii, TRIZ;
2. Konkretny cel (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): pomysł, identyfikacja potrzeb, zakładanie i prowadzenie działalności typu spin off/spin out, aspekty formalno-prawne dla firm o wysokim potencjale innowacyjności;
3. Determinacja (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): zasady konstruowania biznesplanu na potrzeby inwestora;
4. Przetrawianie (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): wybrane źródła finansowania (dotacje unijne i krajowe, inwestorzy instytucjonalni typu venture i seed capital, business angels);
5. Świadomość (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): własność intelektualna, komercjalizacja, transfer wiedzy i technologii;
6. Umiejętności (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): przygotowanie menedżerskie, marketing, zasady współpracy, wizerunek firmy, sprzedaż, negocjacje;
7. Płeć a biznes (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h): dla kobiet – godzenie życia rodzinnego z zawodowym, przedsiębiorczość kobiet, praktyczne porady dla kobiet biznesu; dla mężczyzn – komunikacja z kobietami, równość płci w biznesie, elastyczne formy zatrudnienia;
8. Wygrani (2 dni \* 8 h \* 5 grup = 80 h) przykłady dobrych praktyk.

**Doradztwo indywidualne:**

Doradztwo ogólne (m. in. marketing, prawo, dotacje, inwestorzy (typu venture-seed capital, business angels): 40 osób \* 8 h = 320 h;

Doradztwo specjalistyczne (dla pomysłów zaawansowanych technologicznie – zgodnie z zapotrzebowaniem Uczestników Projektu): 10 osób \* 5 h = 50 h.

2

Człowiek – najlepsza inwestycja



**KAPITAŁ LUDZKI**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

**UNIA EUROPEJSKA**  
EUROPEJSKI  
FUNDUSZ SPOŁECZNY



**PAIP**

ul. Kościelna 21, 60-536 Poznań

**T** 061 665 76 70 **Fax** 061 665 76 76 **E** info@paip.poznan.pl

>>

### Miejsce usług szkoleniowo-doradczych:

Pierwsze szkolenie w każdym cyklu - „Trening kreatywności” - będzie odbywało się w ramach integracyjnego wyjazdu do ośrodka szkoleniowego. Miejsce ww. szkolenia zostanie wskazane po dokonaniu wyboru ośrodka szkoleniowego. Pozostałe szkolenia odbywać się będą na terenie Zielonej Góry.

### ZAKRES ZADAŃ

W ramach realizacji przedmiotu zamówienia Wykonawca zobowiązany będzie do:

1. stworzenia Indywidualnego Planu Działania dla każdego uczestnika indywidualnego doradztwa;
2. doboru odpowiednich metod nauczania pozwalających na zdobycie wiedzy z zakresu zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej, komercjalizacji wiedzy, transferu technologii, sporządzania biznesplanu;
3. realizacji wsparcia szkoleniowo-doradczego, w tym w szczególności zapewnienia odpowiednio przygotowanej kadry wykładowców, zaplecza merytorycznego dla uczestników projektu, materiałów dydaktycznych, prezentacji trenerskiej, agendy szkolenia, itd.;
4. dostosowania programów szkoleniowych do potrzeb Beneficjentów Ostatecznych, określonych w trakcie badania potrzeb szkoleniowych;
5. prowadzenia raportów ze szkoleń, doradztwa, na podstawie których będzie można ocenić motywację uczestników szkolenia.

### TERMIN REALIZACJI SZKOLEŃ

I cykl dla 18 osób:

Terminy szkoleń: 4-5.12.2010, 11-12.12.2010, 18-19.12.2010, 15-16.01.2011, 22-23.01.2011, 29-30.01.2011, 5-6.02.2011, 12-13.02.2011.

II cykl dla 18 osób

Terminy szkoleń: 4-5.12.2010, 18-19.12.2010, 15-16.01.2011, 22-23.01.2011, 29-30.01.2011, 5-6.02.2011, 12-13.02.2011, 19-20.02.2011.

3

Człowiek – najlepsza inwestycja



**KAPITAŁ LUDZKI**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

UNIA EUROPEJSKA  
EUROPEJSKI  
FUNDUSZ SPOŁECZNY



**PAIP**

ul. Kościelna 21, 60-536 Poznań

**T** 061 665 76 70 **Fax** 061 665 76 76 **E** info@paip.poznan.pl

>>

III cykl dla 18 osób

Terminy szkoleń: 15-16.01.2011, 22-23.01.2011, 29-30.01.2011, 5-6.02.2011, 12-13.02.2011, 19-20.02.2011, 26-27.02.2011, 5-6.03.2011.

IV cykl dla 18 osób

Terminy szkoleń: 12-13.03.2011, 19-20.03.2011, 26-27.03.2011, 2-3.04.2011, 9-10.04.2011, 16-17.04.2011, 7-8.05.2011, 14-15.05.2011.

V cykl dla 18 osób

Terminy szkoleń: 12-13.03.2011, 19-20.03.2011, 26-27.03.2011, 2-3.04.2011, 9-10.04.2011, 16-17.04.2011, 7-8.05.2011, 14-15.05.2011.

**TERMIN REALIZACJI DORADZTWA**

**Doradztwo ogólne:**

Realizacja doradztwa: październik 2010 – październik 2011 – zgodnie z harmonogramem doradztwa ustalonym z Uczestnikami Projektu;

**Doradztwo specjalistyczne:**

Realizacja doradztwa: październik 2010 – październik 2011 – zgodnie z harmonogramem doradztwa ustalonym z Uczestnikami Projektu.

**PRZYGOTOWANIE OFERTY**

Wykonawca, który posiada odpowiednie doświadczenie oraz potencjał osobowy zdolny do wykonania zamówienia i jest zainteresowany realizacją zamówienia powinien przygotować i złożyć u Zamawiającego ofertę zgodnie z formularzem ofertowym (załącznik 1), zawierającą następujące informacje:

- cenę netto/brutto za wykonanie usługi;
- proponowany termin realizacji zamówienia;
- metodykę szkoleń;
- proponowane warunki płatności.

4

Człowiek – najlepsza inwestycja



**KAPITAŁ LUDZKI**  
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI

**UNIA EUROPEJSKA**  
EUROPEJSKI  
FUNDUSZ SPOŁECZNY



**PAIP**

ul. Kościelna 21, 60-536 Poznań

**T** 061 665 76 70 **Fax** 061 665 76 76 **E** info@paip.poznan.pl

>>

**Do formularza ofertowego Wykonawca powinien załączyć CV trenerów/doradców, z zaznaczeniem które tematy będą realizowane przez którego trenera/doradcę.**

Wykonawca powinien w ofercie podać cenę netto, należny podatek VAT i cenę brutto usługi z wyszczególnieniem ceny za 1h usługi. Oferta musi zawierać nazwę i adres Wykonawcy. Musi być podpisana przez osobę/-y uprawnioną/-ne lub upoważnioną/-ne do występowania w imieniu Wykonawcy, przy czym podpis musi być czytelny lub opatrzony pieczęcią imienną.

**Zaofferowana cena powinna uwzględniać wykonanie wszystkich prac i czynności oraz zawierać wszelkie koszty związane z realizacją zamówienia, świadzonego przez okres i na warunkach określonych w ofercie Wykonawcy.**

Cenę należy wyrazić w jednostkach pieniężnych, tj. z dokładnością do dwóch miejsc po przecinku. Rozliczenia między Zamawiającym a Wykonawcą będą prowadzone w PLN.

**KRYTERIA OCENY OFERTY**

1. Zamawiający wybierze ofertę najkorzystniejszą na podstawie następujących kryteriów oceny ofert:

KRYTERIUM I - Cena oferty brutto - 60%

KRYTERIUM II - Kwalifikacje doradców oraz kadry trenerskiej - 15%

KRYTERIUM III - Zaplanowana metodyka szkoleń - 15%

KRYTERIUM IV – Warunki płatności – 10 %

**KRYTERIUM I**

W kryterium "cena oferty brutto" ocena ofert zostanie dokonana przy zastosowaniu wzoru:

Liczba punktów = najniższa cena oferty brutto/cena oferty ocenianej brutto\*100\*60%

Określenie "cena" należy rozumieć jako koszt całkowity wszystkich składowych zapytania ofertowego.

Oferta najkorzystniejsza otrzyma w tym kryterium 60 pkt.

**KRYTERIUM II**

Kwalifikacje doradców oraz kadry trenerskiej:

- brak doświadczenia - 0 pkt.
- doświadczenie zawodowe do 1 roku - 5 pkt.
- doświadczenie zawodowe powyżej 1 roku do 2 lat- 10 pkt.
- doświadczenie zawodowe powyżej 2 lat - 15 pkt.



**PAIP**

ul. Kościelna 21, 60-536 Poznań

**T** 061 665 76 70 **Fax** 061 665 76 76 **E** info@paip.poznan.pl

>>

### KRYTERIUM III

Zaplanowana metodyka szkoleń:

- w formie wykładu akademickiego lub innej nie zakładającej interakcji z BO - 0 pkt.
- w formie warsztatu lub innej zakładającej interakcję z BO – 15 pkt.

### KRYTERIUM IV

Warunki płatności:

- termin płatności do 30 dni po wystawieniu faktury – 0 pkt.
- termin płatności od 31 do 60 dni po wystawieniu faktury – 5 pkt.
- termin płatności powyżej 60 dni po wystawieniu faktury – 10 pkt.

Za najkorzystniejszą zostanie uznana oferta, która uzyska najwyższą końcową ocenę.

### TERMIN I MIEJSCE SKŁADANIA OFERT

Oferty należy składać osobiście w siedzibie Zamawiającego lub przesać pocztą/kurierem na adres:

Poznański Akademicki Inkubator Przedsiębiorczości,  
ul. Kościelna 21,  
60-536 Poznań.

w terminie **do dnia 22.10.2010 roku do godziny 15:00.**

### INFORMACJE DOTYCZĄCE WYBORU NAJKORZYSTNIEJSZEJ OFERTY

Wykonawca, którego oferta otrzyma największą liczbę punktów, zostanie poinformowany w przeciągu dwóch dni roboczych od daty zakończenia przyjmowania ofert. Jeżeli firma, której oferta została wybrana, uchyli się od podpisania umowy, Zamawiający może wybrać najkorzystniejszą ofertę spośród pozostałych ofert. O wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający zawiadomi wszystkie podmioty, które przesały oferty.

Załączniki:

1. Formularz ofertowy.

